

Titel: Het gebruiken van vertrouwelijke informatie (20 minuten)

Als directeur verkoop van bedrijf ABC, is het je eindelijk gelukt een nieuwe verkoper aan te nemen die voorheen werkte bij een van je belangrijkste concurrenten.

De nieuwkomer kijkt er naar uit zijn professionele capaciteiten te laten zien en begint direct met het openen van nieuwe accounts.

Beiden weten date en groot deel van zijn salaris afhankelijk is van de resultaten en dat jullie onder enige druk staan de beoogde verkoopcijfers te behalen in het lopende jaar.

In de eerste werkbesprekking vertelt hij je dat hij de volgende documenten heeft meegenomen:

- a) Het bedrijfsplan voor dat jaar van zijn vorige werkgever
- b) Een dossier met gedetailleerde informatie over een revolutionair product dat een serieuze bedreiging vormt voor jouw bedrijf
- c) Een klanten lijst waar hij mee gewerkt heeft, inclusief alle informatie over de commerciële relatie.

1. Geef je mening over de situatie, gebruik hierbij een vrije gedachte.
2. zou je een van bovengenoemde documenten gebruiken? Als je antwoord 'ja' is, verklaar welke, waarom en tot hoever je deze informatie wilt gebruiken.
3. Wat ga je de verkoper vertellen?
4. Stel je voor date en van je vrienden deze documenten gevonden heeft en ze jou geeft.
 - a. Verandert dit iets aan de voorgaande situatie? Wat zou je doen?
 - b. En wat doe je als hij voor deze informatie geld vraagt?
5. Zouden bedrijven mensen vanuit hun concurrentie moeten overhalen?